



Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d) mit Niederländischkenntnissen

 **Standort**
Köln

 **Umfang**
Vollzeit

 **Branche**
Großhandel

Unser Auftraggeber ist ein international führender Distributor im Bereich Photovoltaik-Module, Speichersysteme und Wechselrichter. Mit Niederlassungen in Großbritannien, Europa und Südafrika und einem starken Fokus auf den deutschen und Benelux-Markt hat das Unternehmen seinen Umsatz in den letzten 3 Jahren auf über 100 Mio. Euro steigern können. Auch für die nächsten Jahre ist bereits weiteres Wachstum absehbar. Hierbei spielt der Benelux-Markt eine entscheidende Rolle. Deshalb sucht man nun Verstärkung für das niederländischsprachige Vertriebsteam:

Deine Aufgaben

Als neues Teammitglied wirst du das 4-köpfige Benelux-Team bei allen Aktivitäten in den Niederlanden und Belgien verstärken. Hierzu gehören insbesondere:

- **First Level Support:** Du bist der/die erste Ansprechpartnerin für deine Kunden und berätst und betreust diese telefonisch oder auch per Videocall.
- **Akquise:** Du bearbeitest, qualifizierst und entwickelst neue potenzielle Kunden und baust proaktiv des Kontaktes zu inaktiven Kunden wieder auf.

- Datenrecherche- und pflege: Dabei prüfst und pflegst du fortlaufend die Daten in unserem CRM-System. Auch die Erfassung relevanter kunden-, markt- und wettbewerbsbezogener Informationen und Daten ist dir wichtig.
- Schulungen: Du aktivierst neue Kundenportal-Logins und schulst neue Kunden zur Nutzung unseres Kundenportals.

Das Angebot

- Ein Bruttomonatsgehalt von 4.000 bis 4.600 Euro bei einer Vollzeitstelle (40 Wochenstunden)
- Eine klasse Provisionsregelung, bei der du bis zu 10.000 Euro im Jahr dazu verdienen kannst. Im ersten Jahr erhältst du eine feste Provisionszahlung von 300 € monatlich.
- Kreative Challenges, damit du extra motiviert bist, die gesetzten Ziele mit deinem Team zu übertreffen.
- Ein hybrides Arbeitsmodell, mit der Möglichkeit bis zu 2 Tage von zuhause zu arbeiten.
- Gute Anbindung an den ÖPNV sowie kostenfreie Parkmöglichkeiten
- Vergünstigtes Deutschlandticket-Jobticket.
- Getränke im Büro wie Wasser, Kaffee und Tee sowie Eis an heißen Tagen
- Zuschuss für das Mittagessen in der Kantine.

Dein Profil

- Leidenschaft für den Vertrieb und den Willen, Wachstum zu generieren.
- Du sprichst fließend Niederländisch und bringst gute Englisch und/oder Deutschkenntnisse mit für die Kommunikation mit deinen Kollegen.
- Du bist motiviert, neue Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren und zu verfolgen.
- Talent, sich in andere hineinzusetzen, um den Interessenten die beste Lösung zu verkaufen.
- Hohe Eigenmotivation sowie Kommunikationsstärke und Freude daran, potenzielle Kund*innen aktiv anzusprechen.
- Eine kaufmännische Ausbildung oder anderweitig erworbene Erfahrung in einer vergleichbaren Position.
- Idealerweise bringst du bereits Erfahrung im Bereich Solaranlagen mit. Falls nicht, ist das aber kein Problem. Bei dem Unternehmen lernst du schnell die notwendigen, technischen Kenntnisse.

Wenn du Teil eines dynamischen Teams in einem wachsenden Markt sein möchtest und an einer nachhaltigeren Zukunft mitwirken möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung! Bei Fragen steht dir Sunna gern zur Verfügung: +31 (0)70 3114 167.



Sunna Henkel
Personalberatung

0031 70 3114 167
career@dnhk.org

[Rückruf vereinbaren](#)

[Jetzt online bewerben](#)